

AVANT-VENTE / CHEF DE PRODUIT E-SANTE

Cloud Santé® Netplus est un Hébergeur Agréé de Données de Santé, en France et à l'International, au travers de son infrastructure Cloud multi-territoire disponible en Europe, Asie & Amérique.

Avec plus de 20 ans d'expériences, nous proposons un ensemble de services et de technologies : adaptés aux besoins de la Santé Connectée (authentification forte, télésanté, imagerie médicale, CRM & CLM pour l'Industrie Pharmaceutique...), répondant aux besoins des industriels du médicament, des assurances et des prestataires de santé.

Plus d'informations : <https://cloud-sante.net/>

Linkedin : www.linkedin.com/company/netplus-france

MISSIONS

Missions Avant-Vente :

- Appui technique à l'équipe commerciale
- Traduction du cahier des charges technique en spécifications techniques
- Aide à la vente, soutient la démarche commerciale, notamment lors des phases de découverte et d'analyse
- Défense des offres commerciales sur le plan technique lors des phases de soutenance du cycle de vente
- Soutien et appui aux équipes commerciales
- Analyse des besoins du client puis conception de la solution technique la plus adaptée en étroite collaboration avec les services techniques
- Aide à la rédaction des propositions techniques dans le cadre d'appels d'offres
- Préparation des éléments techniques pour les offres
- Appréciation des besoins futurs ou actuels de nos clients et prospects

Missions Chef de produit :

- Etude et définition des produits/offres d'hébergement & Marketplace Cloud Santé :
 - Spécifications
 - Fiches produits
 - Prix
 - Contrats
- Suivi produit des partenaires/fournisseurs
- Veille et étude : Suivi/Anticipation des évolutions du marché & des besoins clients
- Suivi et analyse des retours clients & partenaires
- Qualité et satisfaction client

Ces différentes missions seront assurées dans le cadre de Cloud Santé (Netplus & Euris).

PROFIL : EXPERIENCE ET QUALITES REQUISES

Vous êtes de formation Ingénieur ou diplômé de formation ESC, vous avez une affinité avec l'environnement IT et les nouvelles technologies ainsi qu'un bon niveau d'anglais. Vous désirez évoluer dans une fonction à responsabilités.

Vous êtes reconnu(e) pour vos qualités d'écoute, de rigueur, d'initiative, d'autonomie ainsi que pour votre force de conviction. Votre excellent relationnel et votre tempérament commercial vous permettent de performer dans votre activité.

La connaissance et l'expérience du monde de la santé serait un plus.

AUTRES INFORMATIONS

Rémunération : Package attractif

Avantages : Mutuelle, tickets restaurants, remboursement de 50% du titre de transport

Lieu de travail: Boulogne-Billancourt (92) – métro ligne 9 (Billancourt) ou ligne 10 (Pont de Saint Cloud)

Merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation à recrutement@netplus.fr